ASSOCIAÇÃO RURAL DOS FORNECEDORES E PLANTADORES DE CANA DA MÉDIA SOROCABANA

Assocana

NOVEMBRO 2020 | Nº 238 | ASSIS SP

Cana será bom negócio nos próximos anos

A previsão é do economista Haroldo Torres, gestor de Projetos do Pecege. Ele acredita que a redução da área de plantio de cana nesta safra pelas usinas e a migração de alguns produtores para o plantio de grãos são fatores que podem se transformar em boas oportunidades para quem investir no canavial. A projeção de preços do Pecege aponta para a safra 21/22 um ATR de aproximadamente R$ 0,80/Kg.

Página 7

Crédito: Família Max

Diretor Executivo da Orplana diz que produtor é feito de força, otimismo e fé

Denis Arroyo Alves assumiu a diretoria executiva da Orplana (Organização das Associações de Produtores de Cana do Brasil) no final de setembro. Em entrevista à Revista Canavieiros, falou sobre os desafios, como foi o processo de evolução, os pontos sensíveis e o trabalho da Orplana em prol dos produtores. E quando indagado sobre a situação atual dos produtores e fornecedores de cana, respondeu: "O produtor é, antes de tudo, feito de força, otimismo e fé. No setor canavieiro, as margens do negócio foram bastante pressionadas com a elevação dos custos de produção e os preços mais baixos nos últimos anos, o que levaram a um aumento no endividamento por parte do produtor. Mesmo neste cenário, o produtor seguiu firme evoluindo em tecnologias, plantando e tratando seu canavial, pois sabe que a produtividade é fundamental neste negócio".

Veja alguns pontos da entrevista:

Sobre o RenovaBio: Denis Alves disse que o programa tem como uma de suas bases a produção agrícola, que transforma o carbono atmosférico em matéria-prima rica em açúcares e fibra. "Portanto, os produtores de cana estão no centro do RenovaBio, pois é no campo que a descarbonização acontece".

Futuro do produtor: "Imagino o produtor forte como é hoje, ainda mais tecnificado, jogando em grupo, de igual para igual com os demais players da cadeia produtiva, de forma sustentável e com alto valor percebido pelo mercado e instituições".

Destaque para as mulheres: "Um ponto que gostaria de ressaltar é a importância da participação feminina frente às propriedades rurais. Há um número expressivo, mas é um movimento crescente, que tem trazido uma dinâmica nova para o setor, com visões e ações distintas que irão nos levar a caminhos ainda melhores.

Dica ao produtor: "Não me acho à altura dos produtores para dar uma dica, mas tenho um desejo que quero compartilhar com eles. Desejo que todos se unam, participem de suas associações e sejam parte da Orplana. Entendo que em curto prazo temos a impressão de ganhar mais sozinhos. Mas posso garantir que, assim como na cana, o ganho em conjunto no médio e longo prazo é o que nos manterá economicamente fortes. Uma cana produtiva e admirada é feita de vários entrenós e não apenas um. O mesmo vale para a Orplana, as associações e produtores. Um canavial produtivo, admirado e valorizado não é feito por um perfilho e sim pela soma de milhares deles. Assim precisamos ser.

Para ler a entrevista completa, acesse: ***www.revistacanavieiros.com.br/mediador-de-relacoes-positivas-e-sustentaveis***

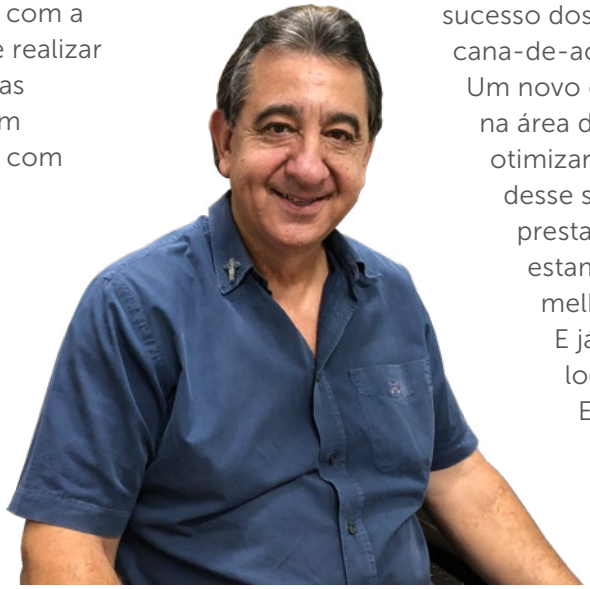
Diretoria
Presidente de Honra: **Maria Amélia de Souza Dias**
Presidente: **Bruno Garcia Moreira**
Vice-presidente: **Eduardo Leone Perales**
Tesoureiro: **Paulo Antônio Cunha Bueno Bannwart**

Diretores Adjuntos
Armando Maschietto
Eduardo Ribeiro Salotti
João Haddad Neto
José Eugênio de Rezende Barbosa Sobrinho
Maria Cecília Vidigal de Andrade Reis
Salvador Sindona Neto

Conselho Fiscal
Alessandro Mainardi
Frederico Ribeiro Bittencourt
José Carlos Molina Max
Roberto Antônio de Oliveira Lima
Walter Luiz Rodrigues Martinho

Jornal da Assocana
Publicação mensal da Associação Rural dos Fornecedores e Plantadores de Cana da Média Sorocabana
Av. Félix de Castro – 1.180 - Assis/SP - CEP: 19813-700
Fone: (18) 3421-3200 - e-mail: assocana@assocana.com.br
Jornalista responsável
Waldyra Rodrigues Duarte MTB 41072/SP
e-mail: dyraduarte@gmail.com

Estudos começam a desenhar o futuro



Nos últimos meses, mesmo com a pandemia e a dificuldade de realizar encontros presenciais, muitas ações têm sido realizadas em todas as áreas da Assocana, com o único objetivo de atender cada vez mais e melhor os associados.

Como já mencionamos, a parceria com o Instituto Pecege tem resultado em bons frutos, tanto que já solicitamos a prorrogação do trabalho, que teve início no dia 20 de julho/2020 e seria concluído até o final do ano. Porém, ainda temos muito o que fazer juntos e sentimos necessidade de dar continuidade aos projetos em andamento.

Na área de Assistência Técnica, estamos avançando cada vez mais com o auxílio do Programa Muda Cana (Orplana) e evoluindo bastante também com a assessoria do João (Botão) Rosa, do Pecege. Precisamos atuar internamente, para ampliar ainda mais o conhecimento da nossa equipe, fortalecer as discussões, que estão muito profissionais, exigindo muito mais de todos nós - diretores, associados e colaboradores da Associação. Isso tudo tem sido muito bem absorvido por todos, o que é fundamental para o sucesso dos produtores e da produção regional de cana-de-açúcar.

Um novo estudo também vem sendo realizado na área de Assistência Social, porque queremos otimizar toda a nossa estrutura e os recursos desse setor, sem prejuízo aos serviços prestados aos associados, pelo contrário, estamos empenhados sempre em promover melhorias, com o menor custo.

E já estamos nos organizando para traçar logo no início de 2021 o Planejamento Estratégico da Assocana, para os próximos cinco anos. Precisamos definir nossos propósitos, onde e como queremos chegar, quais são os valores que queremos transmitir, como queremos ser lembrados, admirados e reconhecidos por nossos associados e pela comunidade na qual atuamos. Essas definições, muito mais que mera formalidade, nos darão um norte e nos levarão para mais perto ainda dos produtores de cana.

O alinhamento interno desses propósitos e a unificação da linguagem são pontos importantes que estamos trabalhando internamente, para oferecer sempre o melhor para os nossos associados.

Forte abraço!
Bruno Garcia Moreira
Presidente

Manejo biológico e a cana de 3 dígitos

Assunto foi apresentado pelo CEO da Biotrop, Antonio Carlos Zem, durante evento exclusivo para membros da diretoria da Assocana

No dia 11 de novembro, a Associação Rural dos Fornecedores e Plantadores de Cana da Média Sorocabana (Assocana) realizou em Assis (SP), um encontro exclusivo com fornecedores que fazem parte da diretoria da associação e membros que integram o corpo técnico e agronômico da entidade.

O CEO da Biotrop, Antonio Carlos Zem, foi o convidado de honra a fazer uma apresentação aos participantes sobre o manejo biológico e a cana de 03 dígitos, mostrando como é possível alcançar altas produtividades no cultivo, de forma sustentável e rentável.

Além de Zem, colaboradores das áreas de desenvolvimento de mercado, marketing e representantes técnicos alocados na região de Assis participaram da apresentação, com informações do funcionamento dos biológicos BIOTROP e seus resultados.

Leque de soluções

A Biotrop apresenta aos produtores de cana-de-açúcar um portfólio completo de soluções para o manejo biológico, com inoculantes, bioativadores e biodefensivos. Entre os produtos destaque está o Biotrio, um potente inoculante promotor de crescimento composto por cepas exclusivas que potencializam o equilíbrio biológico do solo e a produtividade das culturas. Seus principais benefícios são o aumento de produtividade, conveniência e flexibilidade de aplicação. Além disso, acelera o desenvolvimento inicial das culturas e aumenta o sistema radicular.

Outro destaque é o Stimutrop, que possui características únicas de fisioativação que estimulam o estabelecimento e longevidade dos canaviais, além de promover o crescimento de microrganismos benéficos em um processo sinérgico, elevando a produtividade e a rentabilidade das lavouras. Entre seus benefícios estão o aumento de produtividade e longevidade de cultivos como a cana-de-açúcar e o aprofundamento do sistema radicular. Além disso, é um produto que melhora a eficiência da adubação de base com muita praticidade e facilidade de aplicação.

Trabalho pretende promover melhorias

Por solicitação da diretoria da Assocana, está sendo realizado um estudo sobre o funcionamento da área Social, com foco no atendimento médico e odontológico, para avaliar a efetividade desse serviço prestado pela Associação.
O trabalho está sendo realizado pelo especialista em gestão de organizações na área da Saúde, Luiz Otávio Barbosa Vianna, que tem visitado os ambulatórios da Assocana, instalados em Assis, Paraguaçu Paulista, Maracaí e Tarumã. "O objetivo da diretoria é promover melhorias e otimizar os recursos e toda a estrutura já existente", comenta Luiz Otávio, que pretende entregar essa análise ainda esse ano.

Luiz Otávio

Pode confiar!

Ensaios confirmam a qualidade das análises de cana realizadas pelo laboratório da Associação

Todos os anos o Laboratório de Análise de cana da Assocana participa dos ensaios de proficiência do caldo, realizados pela Consul-Lab – Consultoria para Laboratórios. Esses testes fornecem parâmetros que demonstram a confiabilidade dos dados produzidos. "São duas rodadas por ano – uma no início de safra, entre maio e junho, e outra entre setembro e outubro", informa Aline Virgolino Godoi, Química responsável pelo laboratório da Assocana. Ela adianta que esse ano, nas duas vezes o laboratório ficou dentro dos parâmetros, certificando que os equipamentos estão corretos e confirmando a qualidade dos procedimentos adotados. Em resumo, o laboratório da Assocana está fazendo seu trabalho adequadamente.

Participação voluntária

A participação nesse programa é muito importante, porque oferece aos associados a tranquilidade de que todas as análises realizadas são extremamente confiáveis. "Não é obrigatório, mas para a Assocana é uma questão de cuidado e atenção com os serviços oferecidos aos associados, garantindo que estejam em conformidade com o Manual do Consecana, além de comparar a exatidão e a precisão com outros laboratórios", afirma Aline Godoi.

Dinâmica dos ensaios

Os testes que a Assocana participa são feitos com o caldo de cana. A Consul-Lab produz amostras idênticas, tratadas com irradiação Gama que garante a confiabilidade e estabilidade, e distribui para os laboratórios das usinas e associações. Depois, os laboratórios devolvem os resultados das análises e recebem da Consultoria um feedback sobre o grau de exatidão da medição do laboratório em relação aos demais participantes.
Segundo a Consul-Lab, o objetivo do programa é, além de fornecer a possibilidade de o laboratório fazer uma autoavaliação, detectar possíveis erros sistemáticos ou aleatórios e posterior ação corretiva.

Parcerias para estudar uso do pó de rocha na região

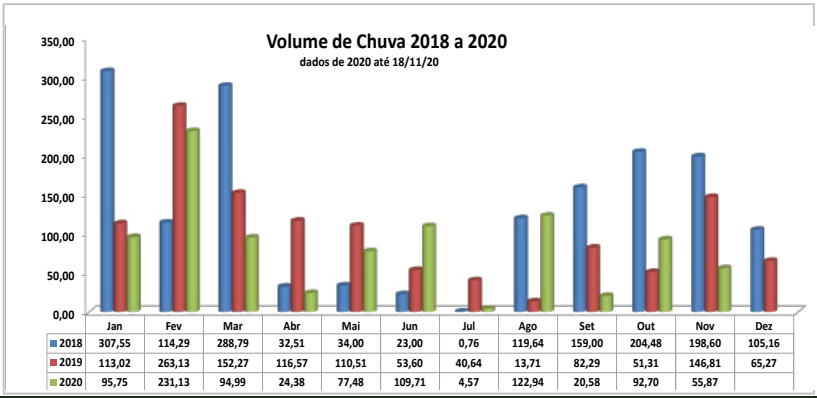
Com o desafio de aumentar a longevidade e melhorar a produtividade dos canaviais, atingindo os três dígitos, a diretoria da Assocana tem buscado estabelecer parcerias com institutos de pesquisa e empresas especializadas em diversos temas que hoje interferem nos resultados da safra, entre eles, plantas daninhas, pragas, variedades etc. Foi com esse foco que no dia 27 de outubro os diretores da Assocana reuniram no auditório os representantes da NiRAgrO – empresa de nutrição vegetal instalada em Marília –, Nilton Nascimento e Luciano Lamante; o pesquisador Ricardo Kanthack, diretor da Apta Médio Paranapanema e Gestor Regional do Procana/Centro de Cana Ribeirão Preto; e o professor doutor Wilson Mozena Leandro, da Universidade Federal de Goiás (UFG), que deu uma aula para todos os presentes sobre o uso do pó de rocha como remineralizador de solos.

Bruno Garcia

Wilson Mozena Leandro

	Safra 2018		Safra 2019		Safra 2020	
	Entrega (t)	ATR (kg/t)	Entrega (t)	ATR (kg/t)	Entrega (t)	ATR (kg/t)
1ª quinzena/abr	62.419,910	112,42	1.001,720	106,14	73.822,700	120,58
2ª quinzena/abr	199.092,970	116,22	8.880,090	113,19	607.911,948	127,90
1ª quinzena/mai	768.081,590	121,17	589.703,530	124,00	719.108,230	129,81
2ª quinzena/mai	490.722,190	123,95	698.458,280	124,89	472.302,140	134,16
1ª quinzena/jun	698.602,990	128,90	690.521,920	129,94	486.395,310	135,15
2ª quinzena/jun	857.540,780	133,50	853.372,420	132,92	613.238,300	138,70
1ª quinzena/jul	837.236,580	139,32	677.642,800	135,63	787.840,800	137,58
2ª quinzena/jul	862.483,190	144,61	935.044,390	138,84	881.643,670	140,57
1ª quinzena/ago	323.734,710	144,94	812.426,420	142,66	825.521,410	142,99
2ª quinzena/ago	703.182,160	145,32	858.133,050	148,30	389.603,040	143,59
1ª quinzena/set	759.293,050	143,18	648.104,040	150,60	822.357,832	146,26
2ª quinzena/set	411.301,260	138,98	594.719,770	150,22	694.994,310	147,40
1ª quinzena/out	434.409,600	135,28	786.243,520	153,17	644.563,200	151,62
2ª quinzena/out	417.433,640	131,65	655.078,670	153,31	618.829,470	148,73
1ª quinzena/nov	755.910,210	126,63	610.543,810	147,78	584.721,530	146,75
Acumulado	8.581.444,830	134,52	9.419.874,430	140,93	9.442.432,410	140,69

(Fonte: Departamento Agrícola Assocana)



	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez
2018	307,55	114,29	288,79	32,51	34,00	23,00	0,76	119,64	159,00	204,48	198,60	105,16
2019	113,02	263,13	152,27	116,57	110,51	53,60	40,64	13,71	82,29	51,31	146,81	65,27
2020	95,75	231,13	94,99	24,38	77,48	109,71	4,57	122,94	20,58	92,70	55,87	

Logo de início, o professor comentou que para alimentar o mundo, primeiro é necessário alimentar o solo e que o pó de rocha tem a capacidade de transformar solos improdutivos em altamente produtivos. "E é um recurso local", frisou.

Mozena Leandro acredita que o remineralizador seja uma oportunidade de abrir novos caminhos e de repensar o modelo de produção de cana-de-açúcar. "Ele é visto como uma porta de entrada para a sustentabilidade da cultura".

Depois de ouvirem atentamente as informações apresentadas pelo professor da UFG, as instituições representadas manifestaram interesse em desenvolver um trabalho de pesquisa regional, em conjunto, sobre a viabilidade do remineralizador na melhoria do solo e na produtividade da cana.

Ainda não acabou!

Segundo estimativa do departamento Agrícola da Assocana, a região de Assis deve moer nesta safra próximo de 11 milhões de toneladas de cana. Quanto ao encerramento da colheita, algumas unidades estão atrasadas e devem esticar a moagem até meados de dezembro, como é o caso da Raízen (unidades de Tarumã e Maracaí); a Nova Platina deve ir até o final de dezembro; Água Bonita encerra o mais tardar no dia 10/12; já a Raízen (Paraguaçu Paulista), deve finalizar a moagem ainda neste mês de novembro; e a Enersugar terminou no dia 4/12.

Consultor do Pecege faz breve apanhado de mercado

Setor canavieiro deve ter uma das melhores entressafras dos últimos anos

Diretores e conselheiros fiscais da Assocana se reuniram no dia 5 de novembro – alguns por videoconferência – para tratar de vários assuntos, entre eles, a parceria com a NiRAgrO (veja na página 6) e a Universidade Federal de Goiás (UFG); Safra 2020 e também para informar sobre o andamento do trabalho que vem sendo realizado com o Pecege Projetos.
Durante a primeira meia hora da reunião, participou virtualmente o economista Haroldo Torres, gestor de Projetos do Pecege. Sobre o trabalho que a Assocana vem realizando que visa à participação do produtor de cana-de-açúcar no Programa RenovaBio, Haroldo parabenizou o protagonismo da Assocana, "uma das únicas associações que está assumindo essa bandeira e que tem olhado muito mais uma solução regional, dada as suas especificidades e características".
Ao final de sua participação na reunião, Haroldo fez uma análise resumida sobre o mercado, atendendo um pedido do presidente da Assocana, Bruno Garcia Moreira.
"Saímos de um céu de brigadeiro em janeiro, beiramos o inferno no meio da pandemia, no olho do furacão, e é impressionante a velocidade como saímos e estamos vendo bons ventos", definiu.
Segundo ele, a seca registrada em todo o Centro-Sul do Brasil esse ano pode ter sido uma das mais severas da história agronômica, com alguns impactos: "Conseguimos fazer uma safra acelerada e grande parte das usinas está encerrando a moagem antecipadamente. Ao mesmo tempo, essa seca trouxe um problema, o comprometimento do desenvolvimento do ativo biológico, a cana-de-açúcar. Por esse motivo, muitas usinas estão pensando em começar a safra mais tarde no ano que vem, de forma a garantir um avanço maior do rendimento médio das lavouras de cana-de-açúcar. Isso vai provocar uma entressafra mais longa".
Outro ponto destacado pelo economista do Pecege, é que todos achavam que a retomada da economia seria lenta, no entanto, os dados de consumo de combustível em setembro e outubro têm retomado numa velocidade que ninguém imaginava. "Se pegarmos de 10 de outubro até hoje (5/11), a Petrobrás só fez reajuste negativo no preço da gasolina; em contrapartida, o etanol está descasado. Desde o começo de outubro, estamos na sétima semana consecutiva de aumento do etanol, porque as distribuidoras perceberam que a entressafra será mais longa, o consumo está recuperando numa velocidade que ninguém esperava e estão começando a antecipar compra de etanol. Então, vamos ter uma entressafra muito positiva de preços".

Projeção otimista

Haroldo Torres comentou que o ATR está hoje na casa de R$ 0,70/Kg e que a previsão do Pecege é encerrar a safra, em abril, com o ATR em torno de R$ 0,75/Kg. Ou seja, uma safra que vai trazer sim uma rentabilidade muito boa. "Para a safra 21/22, a nossa previsão é de um ATR de aproximadamente R$ 0,80/Kg".
Para ele, a perspectiva é de bons preços nos próximos anos e que para 2021, a cana terá dois impactos grandes, que podem ser uma oportunidade para o produtor: fruto da pandemia, muitas usinas congelaram investimentos e reduziram a área de plantio de cana nesta safra, além disso muitos fornecedores acabaram migrando para grãos.
"A estimativa é que para a próxima safra haja uma redução entre 150 e 250 mil hectares em termos de área plantada com cana de açúcar. Isso pode ter um efeito positivo. Vamos ter bons preços e muitas usinas vão começar a fazer arranjos de contrato mais interessantes, já que teremos, em algumas regiões, menor disponibilidade de cana - áreas que foram muito afetadas por esta seca ou áreas que pegaram fogo".

Material escolar

Faça o seu pedido
até o dia 3 de dezembro

O departamento de Assistência Social da Assocana já está organizando, desde o final de outubro, a aquisição dos kits de material escolar 2021, para repasse – a preço de custo - aos associados interessados em adquiri-los para seus colaboradores e dependentes.

São três kits diferentes, para atender alunos de 1ª e 2ª séries; 3ª e 4ª séries; e da 5ª série ao Colegial. O levantamento de preços realizado pelo Serviço Social da Associação indica que o material está saindo bem mais barato, com preços em torno de 40% a 60% mais baixos que os praticados pelo mercado. Então, compensa muito! Os itens são todos de qualidade e marcas conhecidas.

A Assistente Social Elaine Moutinho informa que os pedidos devem ser feitos até o dia 3 de dezembro, data limite para garantir a negociação feita pela Assocana. Entre em contato e garanta o seu pelo e-mail a.social@assocana.com.br, firmando assim o compromisso de retirada do que foi encomendado.

Para mais informações, ligue: (18) 3421-2201.

Jogo I
1ª e 2ª séries - R$ 60,00
3 Cadernos brochurão capa dura - 96 folhas
1 Tesoura sem ponta
1 Caneta azul kilom Bic
1 Caneta vermelha Bic
4 Lápis pretos n. 2
1 Régua plástica - 30 cm
1 Caixa lápis de cor - 12 cores
1 Tubo de cola - 40 g
2 Borrachas
1 Apontador
1 Pacote sulfite branco - 100 folhas
1 Pasta elástica transparente
1 Caixa giz de cera
1 Estojo
1 Caixa de caneta hidrocor - 12 cores
1 Tinta guache com 6 cores

Jogo II
3ª e 4ª séries - R$ 57,00
3 Cadernos brochurão capa dura - 96 folhas
1 Caneta azul kilom Bic
1 Caneta vermelha Bic
4 Lápis pretos n. 2
1 Régua plástica - 30 cm
1 Caixa lápis de cor - 12 cores
1 Tubo de cola - 40 g
1 Estojo
2 Borrachas
1 Apontador
1 Pacote sulfite branco - 100 folhas
1 Pasta elástica transparente
1 Tesoura sem ponta
1 Caixa de caneta hidrocor - 12 cores
1 Caixa giz de cera

Jogo III
5ª série ao Colegial - R$ 65,00
2 Cadernos capa dura - 200 folhas
1 Caneta azul Bic
1 Caneta vermelha Bic
4 Lápis pretos
1 Régua plástica - 30 cm
1 Caixa lápis de cor - 12 cores
1 Tubo de cola Colapel - 40 g
1 Estojo
2 Borrachas
1 Apontador
1 Pacote sulfite branco - 100 folhas
1 Pasta elástica transparente
1 Pincel marca texto
1 Compasso
1 Transferidor 180º

CREDICANA

Uma boa oportunidade
para os cooperados

Com uma taxa especial, a Credicana está disponibilizando aos seus cooperados recursos para antecipação das parcelas referentes ao pagamento da safra, que serão quitadas no início de 2021 (janeiro, fevereiro e março).

A diretoria informa que a taxa de antecipação é de apenas 0,79% ao mês. Entre em contato para mais informações, pelo telefone (18) 3321-1700 ou pelo WhatsApp: (18) 99795-9131.

Isenção de IOF está valendo
até 31 de dezembro/2020

Ainda dá tempo de aproveitar esta condição oferecida pela Credicana: todas as operações de crédito realizadas pela Cooperativa estão isentas do Imposto sobre Operações Financeiras (IOF), até o último dia do ano de 2020.
A medida vale para todas as linhas de crédito disponíveis.

Os interessados devem fazer contato com a Credicana por telefone – (18) 3321-1700 – ou por e-mail credicana@credicana.com.br.

Campanha de Natal

Arroz será o foco da arrecadação

A 16ª campanha de Natal da Credicana teve início no dia 5 de novembro e vai até o dia 17 de dezembro/2020, com a finalidade de arrecadar arroz ou doações em dinheiro para compra de arroz.

Serão beneficiadas esse ano entidades de Assis e Palmital. Todas receberão as doações arrecadadas pela Credicana no dia 18 de dezembro, às 15 h, na sede da Cooperativa, em Assis.

Qualquer pessoa ou empresa pode participar da campanha e, como é tradição, os cooperados participantes concorrerão ao sorteio de um brinde, adquirido com recurso do FATES, sendo que o sorteio será também no dia 18 de dezembro, ao meio dia.

CREDICANA

VEM AÍ...

22 a 25 de fevereiro
Piracicaba – SP | Brasil

COPLACANA
ORGULHO DO AGRO

BONS **NEGÓCIOS**

Vendo

Arado 3 Bacias, por R$ 1.500,00
Niveladora 42 discos, por R$ 8 mil
Terraceador 22 discos, por R$ 15 mil
Cultivador/Sulcador 2 linhas DMB, por R$ 5 mil.
Tratador de peixe, por R$ 3 mil
Sulcador 3 linhas, por R$ 2 mil.
Roçadeira 3MT 4 facas, por R$ 7.500,00
Esteiras de 8mt trifásico, por R$ 8.000,00 cada
Máquina de Beneficiamento de Café
Máquina de Beneficiamento de Arroz
Contato: (18) 99750-0422, com Igor.

Cultivador de Cana Sollus, por R$ 30 mil

Plantadeira Tatu 13 linhas 2012, por R$ 85 mil

Plantadeira Tatu 11 ultra-flex 2003, por R$ 40 mil.

MB 2423 Traçado, por R$ 125 mil

Vendo

Hilux Prata, ano/modelo 2013, diesel, bancos de couro, 2º dono, 240 mil km rodado, por R$ 80 mil.Contato: (18) 99615-9101, com Jacó.

Vendo | Terreno no D'Ville por R$ 320 mil

A Credicana está com um terreno para venda no Condomínio Residencial D'Ville (Assis/SP), medindo 711 m2, por R$ 320 mil à vista ou R$ 330 mil, sendo 50% de entrada e o restante em até 12 vezes. Interessados entrar em contato com a Credicana, pelo telefone (18) 3321-1700.

Vendo

Égua pampa, de sela, com dez anos de idade. Contato: (18) 99705-7633, com Antônio Carlos.

Se você tem algo para vender, basta informar o departamento Agrícola ou no e-mail: contato@assocana.com.br , contendo, além do produto, o telefone e nome para contato.

ihara.com.br

AS DANINHAS SÃO PRESAS FÁCEIS NAS GARRAS DO FALCON

Chegou Falcon. O novo herbicida pré-emergente da IHARA desenvolvido especialmente para a cana-de-açúcar.

Inovação: Nova tecnologia exclusiva com amplo espectro de controle

Ação seletiva: Controla as principais daninhas sem prejudicar o canavial

Flexibilidade: Pode ser aplicado em todos os estádios de verdade

Acesse e saiba mais:
combatadaninhas.com.br

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Falcon

IHARA
Agricultura é a nossa vida