



ASSOCIAÇÃO RURAL DOS FORNECEDORES E PLANTADORES DE CANA DA MÉDIA SOROCABANA

Assocana

JULHO 2021 | N° 245 | ASSIS SP

Mais um capítulo de **sucesso**



Assim como o mundo, a Assocana também vem passando por um momento de grandes transformações e, conforme observado pelo presidente Bruno Garcia Moreira, "se soubermos conduzir, a Assocana pode estar escrevendo agora mais um capítulo de sucesso da sua história". Acompanhe a sua Associação e faça parte desta trajetória.

----- Página 3

Markestrat apresenta diagnóstico

Depois de um estudo minucioso de todos os serviços prestados pela Assocana e da dinâmica aplicada na gestão de todas as áreas, a Markestrat Agribusiness apresentou aos diretores uma avaliação completa, que define onde a Associação está, para onde vai, como deve chegar lá, projetos estratégicos e como fazer tudo isso acontecer.

----- Página 7

NovAmérica paga bonificação

Os produtores que têm contrato em regime de "Parceria" com a NovAmérica Agrícola receberão, a partir desta safra, bonificação fixa de 4% sobre o preço da tonelada de cana. Veja se você se enquadra nesta modalidade.

----- Página 4

"Proposta da Assocana é muito completa"

A afirmação é do diretor Executivo da Orplana, Denis Arroyo. Ele esteve em Assis/SP e depois de conhecer toda a estrutura e as pessoas envolvidas na gestão, disse: "Não é uma associação que nasceu grande, mas que sempre pensou grande".

----- Página 6

Bitucas de cigarros e atos criminosos são os maiores responsáveis pelos incêndios em cana-de-açúcar

O clima seco tem papel fundamental para início e alastramento do fogo, mas 90% dos incêndios florestais são causados pelo ser humano. No entanto, usinas e produtores rurais são os maiores responsabilizados – e penalizados – por esses atos

Ao menor sinal de fogo em uma área tomada pela cana-de-açúcar, as usinas e produtores rurais são logo apontados pela população em geral como os principais responsáveis. Essa “culpa” se deve ao histórico do setor, que por muitos anos utilizou a queima para facilitar a colheita manual e eliminar folhas secas e verdes dos canaviais.

Mas, com o crescimento da colheita mecanizada, o fogo passou a significar prejuízo ao setor sucroenergético, pois resulta em perdas agronômicas, ambientais e problemas jurídicos.

Bitucas de cigarros jogadas para fora dos carros, soltura de balões, fogueiras perto de matas, queima de lixo e o uso de velas em rituais religiosos são apenas alguns dos exemplos do uso inconsequente do recurso que acaba por gerar grandes focos de incêndio em áreas rurais. Segundo a advogada e especialista em desenvolvimento sustentável entre produtor rural e meio ambiente, Helena Pinheiro Della Torre Vasques, nos últimos anos, três grupos em particular têm se destacado como os grandes vilões. Usuários de drogas; pessoas de má índole, como um ex-funcionário descontente com sua demissão e que ateia fogo no canavial como forma de vingança; e participantes de movimentos sociais. “Em 2020, muitos casos de incêndios tiveram início dentro de assentamentos do Movimento Sem Terra (MST).”

No entanto, mesmo sem responsabilidade, a “conta”



acaba chegando para as usinas e produtores rurais, que constantemente recebem autos de infrações e multas com valores bem consideráveis, principalmente se o incêndio atingir áreas protegidas, como reservas legais e áreas de preservação permanente.

“Em casos de incêndios criminosos, se houver a comprovação da ausência de culpa e dolo, por ação ou omissão, na esfera administrativa e criminal as repercussões podem ser minimizadas. No entanto, o produtor rural possui dificuldade em provar sua inocência. Dessa forma, a existência de um dossiê favorável, contendo um histórico de ações preventivas com medidas mitigadoras é crucial para o sucesso da defesa”, afirma a advogada. **(Fonte: CanaOnline)**

Diretoria

Presidente de Honra: **Maria Amélia de Souza Dias**

Presidente: **Bruno Garcia Moreira**

Vice-presidente: **Eduardo Leone Perales**

Tesoureiro: **Paulo Antônio Cunha Bueno Bannwart**

Diretores Adjuntos

Armando Maschietto

Eduardo Ribeiro Salotti

João Haddad Neto

José Eugênio de Rezende Barbosa Sobrinho

Maria Cecília Vidigal de Andrade Reis

Salvador Sindona Neto

Conselho Fiscal

Alessandro Mainardi

Frederico Ribeiro Bittencourt

José Carlos Molina Max

Roberto Antônio de Oliveira Lima

Walter Luiz Rodrigues Martinho

Jornal da Assocana

Publicação mensal da Associação Rural dos Fomecedores e Plantadores de Cana da Média Sorocabana

Av. Félix de Castro – 1.180 - Assis/SP - CEP: 19813-700

Fone: (18) 3421-3200 - e-mail: assocana@assocana.com.br

Jornalista responsável

Waldyra Rodrigues Duarte MTB 41072/SP

e-mail: dyraduarte@gmail.com

Assuntos estão fervilhando

Todo mês quando paro para pensar nesta coluna do nosso jornal, começo a imaginar que estou escrevendo uma carta para os nossos associados e me vem à cabeça várias coisas importantes que estão acontecendo e que gostaria muito que todos soubessem e, mais ainda, que participassem! Muitas coisas estão



Bruno Garcia Moreira
Presidente

acontecendo na nossa Assocana e vou tentar resumir aqui.

Realizamos nossa Assembleia anual de prestação de contas no dia 30 de junho/2021, por videoconferência. Para os que não puderam participar, quero dizer que desta vez apresentamos um Balanço de 15 meses (período de janeiro/2020 a março/2021), para podermos ajustar as contas e mudar o período do exercício para o mesmo período da safra - abril a maio de cada ano. Assim, o Balanço a partir de 2021 volta a ser de 12 meses, considerando o novo período, que vai de 1º de abril/2021 até 31 de março/2022, e assim por diante.

Ainda sobre a Assembleia, estamos com uma nova empresa de Auditoria - Moore Prisma Auditoria e Consultoria Contábil S/S Ltda, que estava representada na Assembleia pelo auditor Alexandre de Oliveira Cautella. Importante lembrar aqui o trabalho que fizemos junto com a NovAmérica e o Pecege, que resultou numa bonificação fixa de 4% sobre o preço da tonelada de

cana para os fornecedores que têm contrato de parceria com a unidade agrícola. Foi uma ação conjunta, que trouxe um ganho concreto para esses fornecedores, reforçando ainda mais a importância de fazer parte de uma associação como a Assocana.

Também estamos entre as 22 associações de produtores de cana, ligadas à Orplana, que participam do programa For Farmers, do AgTech Garage. É um programa de inovação do setor sucroalcooleiro e, para nos representar, indicamos o nosso gerente Agrícola, Flávio Teixeira, e também Wilson (Toneli Jr.), assistente Gerencial.

Vamos ouvir muito sobre isso daqui pra frente e nossa expectativa é trazer para a região novas tecnologias, adaptadas a nossa realidade, por meio de startups. E um trabalho grande que vamos focar muito agora é o planejamento estratégico da Assocana, para os próximos cinco anos, desenvolvido pela Markestrat nos últimos meses. Estamos com um diagnóstico completo em mãos e nossa lição de casa será transformar todas as propostas em ações práticas, que elevem a Assocana a um novo patamar, sempre buscando atender com mais eficiência e eficácia as expectativas dos associados.

Tem também o RenovaBio, que vem tomando boa parte do nosso tempo e vamos persistir até que seja reconhecida com justiça a participação do produtor nos créditos de descarbonização.

Enfim, temos muitas coisas para contar, mas por ora é isso! O que posso dizer é que nosso desafio, que já era grande, ficou ainda maior com importantes discussões em pauta. Precisamos muito do apoio e da participação de todos os produtores de cana, para fazermos da Assocana uma associação melhor ainda!

Grande abraço a todos!

Agenda

Na tarde do dia 24 de junho/2021, o presidente da Assocana, Bruno Garcia, e o diretor Executivo da Orplana, Denis Arroyo, estiveram na APTA Regional de Assis (IAC), durante a visita do secretário de Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo, Itamar Borges. «Vi aqui muitos parceiros da APTA, que ajudam a tocar os projetos em Assis e usam de todo o conhecimento da nossa pesquisa. Saio daqui com um compromisso para apoiar as demandas dos pesquisadores e intensificar ainda mais as parcerias com empresas, associações e cooperativas. O agro é o que é por causa da ciência, por isso, o agronegócio brasileiro é diferenciado», disse Borges.



Agricultores que têm contrato de parceria com a NovAmérica receberão bonificação

A partir desta safra 2021/2022, os produtores de cana que têm contrato em regime de Parceria - modalidade em que o parceiro executa as atividades de plantio e trato cultural, ou somente o trato cultural - com a NovAmérica Agrícola (Tarumã/SP) receberão uma bonificação fixa de 4% sobre o preço da tonelada de cana.

Essa bonificação **não** se aplicará aos contratos de parceria terra nua - modalidade em que a empresa executa 100% das operações agrícolas (plantio, tratos culturais e colheita).

A diretoria da Assocana foi procurada pela NovAmérica, que apresentou uma demanda que implicava na realização de estudos, visando à equalização do preço da cana. Na ocasião, os diretores sugeriram que o Pecege, representado pelo Gestor João Rosa (Botão), participasse



desse processo. "Juntos, analisamos e desenvolvemos a metodologia de equalização do preço da cana. Foi uma ação técnica muito bem coordenada, estudada com muita dedicação, para que nossos associados pudessem ser beneficiados", comenta o presidente da Assocana, Bruno Garcia Moreira.

Acredita no Agro. Acredita em Você.

A Plantae atua no mercado financeiro há mais de 20 anos e desde janeiro/2021 tornou-se uma instituição financeira regulada pelo Banco Central

No início dos anos 2000, período em que o agronegócio já despontava como fomentador da economia brasileira, a Plantae, vendo a importância, voltou-se para o segmento e desenvolveu produtos para atender aos fornecedores e parceiros de matéria-prima essencial para a agroindústria dos mais diversos setores, tais como: Sucroalcooleiro, citrus, eucalipto, pecuária de corte, lácteo entre outros.

Durante todo esse tempo, procurou atender seus clientes de forma ágil e segura, com gerentes de negócios para atendimento exclusivo in loco com transparência e seriedade.

Possui produtos adequados a cada necessidade, com operações rápidas, sem garantia real e sem burocracia.

- * **Crédito ao produtor Rural (CCB e CPR)**
- * **Cessão de Direito**
(Contrato de fornecimento ou parceria)
- * **Desconto de recebíveis (NPR e duplicata)**

Assim, possibilita atendimento nas solicitações de recursos financeiros dos fornecedores e parceiros agrícolas.

Queremos fomentar o agronegócio com produtos,



Equipe Comercial da Plantae: Gabriel Reis, Haroldo, Nungesses, Paulo Belato e Bruno

serviços e soluções financeiras de forma ética, transparente e segura para o produtor rural e também para a agroindústria. O agronegócio e as pessoas que fazem desta atividade fundamental em nossas vidas e a sua parceria são essenciais.

Veja nossas vantagens:

- * **Segurança aos parceiros e fornecedores que podem contar com uma linha de crédito.**
- * **Fortalecimento do relacionamento comercial entre agroindústria e fornecedores.**
- * **Facilitação no fechamento de novos negócios com fornecedores e parceiros.**

Um novo momento com a parceria de sempre.

Somos uma instituição financeira que oferece mais que uma linha de crédito ao produtor e proprietário rural que tem contrato de parceria ou fornecimento com empresas agroindustriais, pois respiramos o agronegócio e acreditamos que ser parceiro de nossos clientes é essencial.



**SEM GARANTIA
REAL**



**TAXAS
COMPETITIVAS**



**ATENDIMENTO
PERSONALIZADO**



**Quer ser um
parceiro Plantae?**
Entre em contato.



Plantae
AGROCRÉDITO

Acredita no Agro. Acredita em Você.

0800 721 9700 | (18) 2104 9700 plantaeagrocredito.com.br

Diretor da Orplana quer conhecer as demandas e as dores das Associações

Denis Arroyo Alves acredita que esse seja o melhor caminho para representar os produtores com autenticidade

"A Assocana é muito presente e sempre participativa! Uma associação que questiona e apresenta propostas", afirmou o diretor Executivo da Orplana (Organização de Associações de Produtores de Cana do Brasil), Denis Arroyo Alves, no final de junho, quando esteve em Assis para sua primeira visita à Assocana.

A pandemia do novo Coronavírus já estava instalada quando o executivo assumiu o cargo, em setembro/2020, dificultando essa intenção de conhecer pessoalmente todas as associações que compõem a Orplana. Mas é uma prática que pretende insistir, conforme a vacinação for avançando. Denis disse que estará presente quantas vezes a associação sentir necessidade, porque entende que a interação com os produtores de cana é sempre muito importante. "A Orplana só existe para atender as associações e fazer esse trabalho chegar aos produtores", justifica.

Segundo ele, é preciso estar no campo para entender a temperatura das coisas. Assim, no momento em que estiver à mesa para discutir com uma usina, um cliente ou com o governo, conseguirá realmente representá-los. "Não podemos apenas imaginar o que é importante para o produtor e, se estivermos longe dessa base, vamos falar o que para nós pode fazer sentido, mas para o produtor, nenhum!" E para explicar melhor, Denis cita uma frase do Papa Francisco: "O Pastor tem que ter o cheiro das ovelhas".

Expectativa atendida

Depois de conhecer a Assocana e participar de três reuniões seguidas, promovidas pela Associação, Denis



A primeira reunião foi com a diretoria da Assocana

disse que não esperava um dia diferente. "Fiquei muito feliz em conhecer a equipe e a estrutura. É tudo muito ativo, pensando no produtor mesmo, nas ofertas e, às vezes, até penalizando a própria Associação, mas sem deixar o produtor desamparado, contemplando o atendimento social, técnico e ambiental. É muito completa a proposta da Assocana! Não é uma associação que nasceu grande, mas que sempre pensou grande. Dá pra ver isso. E por esse motivo, atraiu grandes grupos de produtores para o seu quadro de associados". Para o gestor, quem carrega o "agro" nas costas com muito risco, pouco apoio e sempre com otimismo é o produtor. "Se não fosse assim, não haveria o agro no Brasil faz tempo".



Uma caminhada pelas instalações para conhecer o setor Agrícola, o laboratório de Análise de Cana e o ambulatório Médico-Odontológico



Markestrat propõe “Um novo olhar para a Assocana”

Durante toda a manhã do dia 7 de julho/2021, diretores da Assocana, gestores do Pecege e da Orplana participaram da apresentação do diagnóstico feito pela Markestrat Agribusiness

No início do ano, a diretoria da Assocana contratou a Markestrat Agribusiness – consultoria com atuação voltada para empresas do agronegócio – para desenvolver o Planejamento Estratégico 2021-2025 da Associação. Assim, durante pouco mais de três meses, a equipe da Markestrat trabalhou fazendo um amplo levantamento de todas as áreas, o que resultou no diagnóstico que define onde a Assocana está, para onde vai, como deve chegar lá, projetos estratégicos e como fazer tudo isso acontecer. “Foi muito proveitoso, especialmente por que tivemos uma excelente participação dos diretores na apresentação, o que mostra a importância desse trabalho. Era um sonho de consumo ter todo esse grupo (Pecege e a Markestrat)

trabalhando para melhorar e elevar a Assocana a um patamar acima do que está hoje. Tudo leva a crer que estamos num bom caminho”, comenta o presidente da Assocana, Bruno Garcia Moreira.

Segundo Bruno, não será fácil e existe um longo trabalho pela frente, que inclui a formação de pequenas equipes, envolvendo colaboradores das diversas áreas, para a execução dos oito projetos sugeridos pela Markestrat. “Antes disso, faremos uma discussão interna na Assocana, para aí sim darmos andamento às ações. Estou extremamente feliz com o encaminhamento do trabalho; foi uma iniciativa muito boa da diretoria e temos tudo para evoluir. As propostas são muito interessantes e, se soubermos conduzir, a Assocana pode estar escrevendo agora mais um capítulo de sucesso da sua história”.



Participaram da reunião, além dos diretores e conselheiros da Assocana, o diretor Executivo da Orplana, Denis Arroyo; e os representantes da Markestrat, Marcos Fava Neves, Celso Albano de Carvalho, Flavio Ruhnke Valerio e Vitor Nardini Marques

Terra Forte
Peças p/ Tratores e Colheitadeiras

www.terraforte.com.br

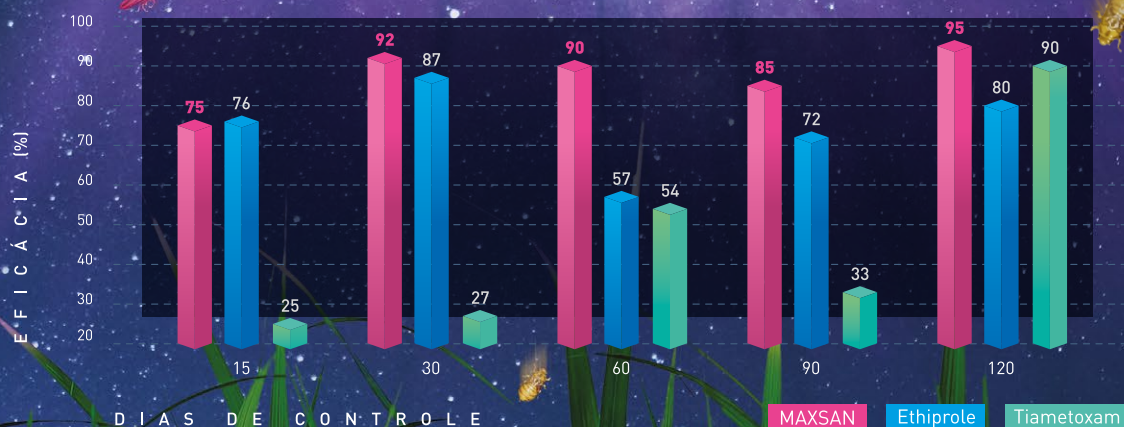
FONE (18)
3321.5555

AVENIDA DOM ANTÔNIO
401 - ASSIS SP

COM MAXSAN, A VIAGEM DAS CIGARRINHAS É SÓ DE IDA PARA O ESPAÇO. OS RESULTADOS COMPROVAM!

EFICÁCIA DE CONTROLE DA CIGARRINHA DAS RAÍZES

Média Brasil de 20 áreas comerciais, aplicação 70x30, de dezembro a janeiro. Prévia de 7 ninfas por metro.



**TENHA JÁ O PODER DE
OUTRO MUNDO DE MAXSAN
EM SUA LAVOURA!**

Use o leitor
de QR Code
do seu celular
e conheça
resultados
de outras regiões.



ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Maxsan

IHARA
Agricultura
é a nossa vida

Cooperado, aqui você tem crédito!

E o mais importante nesta hora: é rápido, é fácil, sem burocracia e sem amarrações que dificultam sua vida

Por tradição, a Credicana disponibiliza aos seus cooperados duas linhas de crédito para atender todas as necessidades de quem produz cana-de-açúcar.

Uma delas é o **Crédito Pessoal**, que há um ano (desde julho de 2020) não sofre reajuste. A Credicana tem mantido as taxas fixas, o que representa um grande ganho ao produtor, especialmente porque estamos vivendo um ciclo de alta dos juros e também das commodities. É uma ótima oportunidade, sem contar a agilidade das operações – demora, no máximo, 24 horas para liberar o recurso, tempo usado para fazer a avaliação do crédito.

A taxa cobrada nesta modalidade de crédito é muito atrativa – a partir de 0,9% ao mês para crédito parcelado e, para crédito fixo, a partir de 1,5%. Elas variam de acordo com o prazo de pagamento escolhido pelo cooperado.

A outra linha disponível na Credicana, muito usada pelos produtores para cobrir despesas normais dos ciclos produtivos – da compra de insumos à fase de colheita – é o **Crédito Rural**, com recursos livres (próprios) da Cooperativa, para custeio da safra 2021/2022 de cana-de-açúcar.

Nesse caso, houve reajuste em decorrência da própria economia e do Plano Safra do governo Federal – taxas a



partir de 6,25% ao ano, quando limitado ao Capital Social do cooperado. E isso é tudo que vai custar o recurso, ou seja, a Credicana não cobra taxa de análise de crédito e tudo é feito com muita transparência, sem atrelar a operação à contratação de seguros ou taxas extras de contratação do financiamento.

Para liberação do recurso é necessário apresentar o projeto de Custeio, mas todo o processo é muito rápido e feito com segurança. É muito importante ressaltar que o limite de crédito é avaliado rapidamente nas duas carteiras.

Credicana se orgulha dos seus 52 anos

Com muita maturidade e bases sólidas, a Credicana completou no dia 10 de julho/2021 mais um ano de trabalho com foco nos produtores de cana-de-açúcar da região do Médio Vale do Paranapanema. Uma história de credibilidade construída junto com os seus cooperados, homens sérios, comprometidos com o cooperativismo e com o setor canavieiro.

Pelo segundo ano, por causa da pandemia do novo coronavírus, não foi possível realizar a campanha de prevenção à saúde em parceria com a Unimed-Assis, para evitar aglomerações, mas a data não foi esquecida! Outras ações, no âmbito social, estão sendo realizadas com mais frequência, como as doações de cestas de alimentos para famílias necessitadas e ao Projeto Sopão Mãos à Arte.



Balcão ^{do} AGRO

ozonio



Preços e condições
IMBATÍVEIS!

De 26/07 a 06/08/2021

   coplacana.com.br


COPLACANA
ORGULHO DO AGRO



Assocana | 10

BONS NEGÓCIOS

Você tem algo para vender?

Informe o departamento Agrícola
ou mande e-mail: contato@assocana.com.br
contendo, além do produto,
o telefone e nome para contato.

Vendo

Valtra BC7500 (2014) Plataforma 30 pés
Valor: R\$650.000,00



Vendo

2 Cultivadores/Enleiradores de palha Sollus
(2010). Valor: R\$ 30.000,00 cada



Vendo

Plataforma 15x45 (2014).
Valor: R\$125.000,00

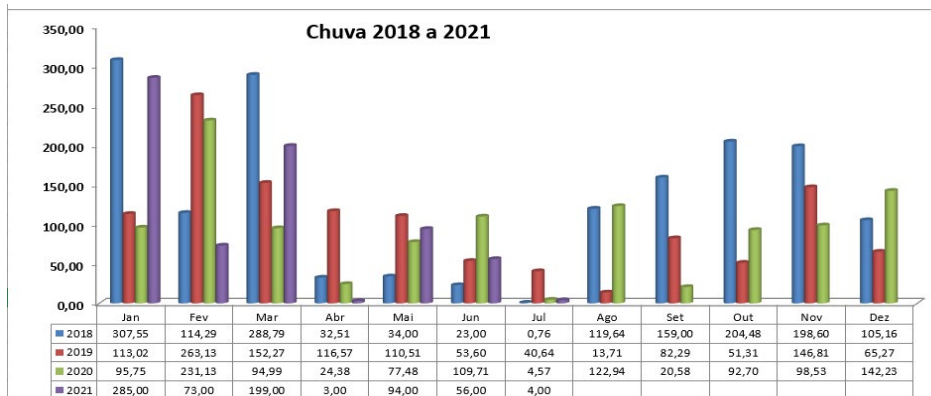


Contato: (18) 99750-0422, com Igor.

Vendo | Terreno no D'Ville por R\$ 320 mil

A Credicana está com um terreno para venda no Condomínio Residencial D'Ville (Assis/SP), medindo 711 m2, por R\$ 320 mil à vista ou R\$ 330 mil, sendo 50% de entrada e o restante em até 12 vezes. Interessados entrar em contato com a Credicana, pelo telefone (18) 3321-1700.

Veja quanto choveu em Assis



Atualizado em 20/07/2021, pelo departamento Agrícola da Assocana

Comparativo de cana processada últimos 3 anos

	Safr 2019		Safr 2020		Safr 2021	
	Entrega (t)	ATR (kg/t)	Entrega (t)	ATR (kg/t)	Entrega (t)	ATR (kg/t)
1ª quin./abr	1.001,720	106,14	73.822,700	120,58	188.249,020	117,95
2ª quin./abr	352.482,400	121,31	607.911,948	127,90	669.378,690	127,88
1ª quin./mai	589.703,530	124,00	719.108,230	129,81	772.847,350	133,84
2ª quin./mai	698.458,280	124,89	691.880,660	134,49	778.569,850	138,58
1ª quin./jun	690.521,920	129,94	486.395,310	135,15	421.214,220	138,52
2ª quin./jun	853.372,420	132,92	613.238,300	138,70	853.329,980	140,40
1ª quin./jul	677.642,800	135,63	787.840,800	137,58	807.412,325	140,80
Acumulado	3.863.183,070	128,98	3.980.197,948	133,72	4.491.001,435	136,04

(Fonte: Departamento Agrícola Assocana)

Faça parte do nosso grupo de WhatsApp e fique sabendo de tudo o que acontece na Assocana e no setor.

Para participar basta entrar em contato:
(18) 98117-2888

www.assocana.com.br

Assocana



Assocana

Se você precisa que o técnico da Assocana visite sua propriedade rural para realizar serviços Topográficos ou de Controle de Pragas, agende seu horário pelo telefone
(18) 3421-3202
(18) 98117-2888

www.assocana.com.br



Jacarezinho vai moer 2,5 milhões de toneladas de cana

A unidade, com tradição no setor sucroenergético, faz parte do Grupo Maringá, composto também pela Companhia Canavieira e Maringá Energia



Usina Jacarezinho

Cooperada da Copersucar, que comercializa toda sua produção de açúcar e etanol, a Usina Jacarezinho, controlada pelo Grupo Maringá, deve processar em 2021 cerca de 2,5 milhões de toneladas de cana-de-açúcar, mesmo volume da safra passada. A unidade tem capacidade instalada superior e, segundo informações da assessoria de Comunicação, “estuda oportunidades para expandir o volume de moagem”.

Do total de cana-de-açúcar que será processado, 50% é cana própria e a outra metade é de produtor, por meio de dois modelos de contrato – “Cana em pé”, no qual o produtor faz o plantio e os tratos culturais, e a usina presta o serviço de colheita; e “Cana esteira”, o produtor é responsável por todas as operações: plantio, tratos culturais e colheita, colocando a cana na “esteira” da usina.

A unidade industrial, instalada na cidade de mesmo nome no Estado do Paraná, foi fundada em 1946 (há 75 anos), e vem realizando investimentos contínuos na modernização de seus processos agrícolas e industriais. O foco é a melhoria da produtividade, ganho de escala e flexibilidade no mix de produção, que nesta safra ficará da seguinte forma:

55% de açúcar e 45% de etanol, além da cogeração de energia – 25 MW/h – a partir da biomassa.

Gestores da Jacarezinho

Condurme Aizzo,
Diretor Agroindustrial



Alfredo Silva, coordenador do setor Produtores Integrados

Carlos Almeida, coordenador do setor Produtores Integrados



Fernando Soares, encarregado do setor Produtores Integrados

Flávio Alvarenga, encarregado do setor Produtores Integrados



Ricardo Zanata, gerente agrícola

Clóvis Domingos, supervisor de Colheita

